

Roberto CAMHI

*Creo en un futuro mejor y colaborativo,
en el cual pueda aportar a transformar
vidas a través del emprendimiento y el
crecimiento personal*

Roberto Camhi

PIENSA
AL
REVÉS

^ Innovación

^ Emprendimiento

^ Mindset

^ Liderazgo

^ Motivación

www.robertocamhi.com



Quién soy

PIENSA
AL
REVÉS

Ingeniero, coach, emprendedor serial, speaker internacional y autor de tres libros.

Pionero en el mundo digital en Chile y Latam, con más de 25 años de experiencia liderando empresas de base tecnológica, entre las cuales se encuentra Mapcity, una de las empresas ícono de internet en la región y adquirida por Equifax Corp. en 2016. Fundador de Apanio, GeoBPO Marketing Services y director/inversionista de EasyCancha, ArcomedLab y Omnix Corp.

Panelista Radio
laclave
ME ESCUCHA

Columnista estable
LATERCERA

Speaker
 **DivinaMente**
SPEAKERS

Mentor
ST>RT-UPCHILE
The most talented entrepreneurs of the world

Mentor
ignyte

Quién soy



Escritor de los libros best seller en su categoría “Piensa al Revés” (Conecta, PRH), “Hackea tu Mente” y “TÚ”. Autor del podcast Piensa al Revés y Top Voice en LinkedIn.

Ingeniero Civil en Computación U.Ch, MBA y Coach ejecutivo certificado UAI. Mentor de Startup Chile y Founder Institute, Panelista radio La Clave y Columnista estable diario La Tercera. Director certificado IddC.

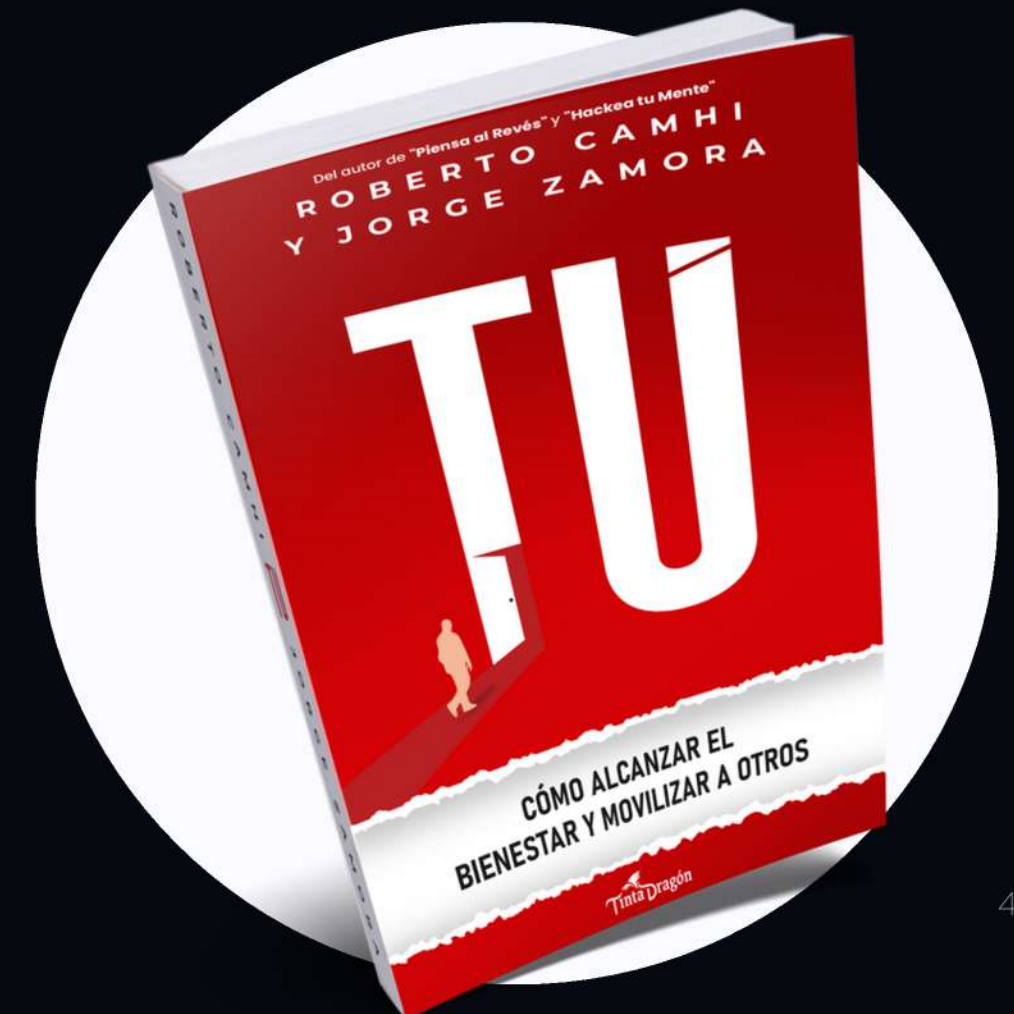
Speaker independiente en la red Divinamente speakers, profesor de emprendimiento de la Universidad Católica, ex piloto civil y baterista amateur en la banda Crisis. Casado y padre de tres hijos.

Mis Libros

A partir de la historia de Mapcity, Roberto muestra cómo fue desarrollando la empresa y enfrentando los desafíos a través de una mirada contraintuitiva. [Link Amazon.](#)

Libro que desarrolla 52 temas e ideas de interés (para leer una por semana en menos de 10') en el ámbito de los negocios, desarrollo personal y futuro. [Link Amazon.](#)

En éste, su último libro, Roberto explora el método que le ha servido para su propia transformación personal y alcanzar el bienestar. Con ejercicios prácticos, invita al lector a ejercitarse en su "gimnasio". [Link Amazon.](#)



Charlas y talleres

A través de relatos de vida y fundamentos técnicos, conecta emocionalmente para despertar, inspirar y movilizar a la audiencia en tres principales ámbitos, los que pueden combinarse en un único encuentro. Cada charla es preparada especialmente para el cliente y la ocasión.



Mindset y liderazgo: Centrada en el ser y en la capacidad de cambiar la forma de pensar, inspira a otros para desarrollarse como líderes de equipos y mostrar las posibilidades que cada uno posee si desarrolla una mentalidad de crecimiento. A través de ejemplos, moviliza para ayudar a despertar la conciencia sobre la forma en la que vemos la vida y respondemos a los desafíos y estímulos. Se incluyen temas de felicidad y propósito.

Charlas y talleres

A través de relatos de vida y fundamentos técnicos, conecta emocionalmente para despertar, inspirar y movilizar a la audiencia en tres principales ámbitos, los que pueden combinarse en un único encuentro. Cada charla es preparada especialmente para el cliente y la ocasión.



Innovación y futuro: Charlas específicas sobre temáticas requeridas por el cliente, en donde se muestran las tendencias y oportunidades existentes en el mercado, la forma de innovar y enfrentar el cambio de manera efectiva con visión de futuro. El objetivo de esta charla es provocar al cliente movilizarlo a enfrentar el cambio y hacer frente a las amenazas que los nuevos paradigmas están generando en la sociedad.

Charlas y talleres

A través de relatos de vida y fundamentos técnicos, conecta emocionalmente para despertar, inspirar y movilizar a la audiencia en tres principales ámbitos, los que pueden combinarse en un único encuentro. Cada charla es preparada especialmente para el cliente y la ocasión.



Emprendimiento y negocios: Basado en la historia de Mapcity y otros emprendimientos, Roberto recorre las principales estrategias utilizadas para hacer frente a los desafíos competitivos en el desarrollo de la exitosa empresa, que vendió a Equifax el año 2016. Conceptos como la colaboración, competencia, timing y muchos otros son transmitidos con mucha fuerza para estimular al oyente a pensar diferente. Conceptos basados en su libro “piensa al Revés”.

Algunos clientes



Links de interés



[Liderazgo desde el bienestar](#)
[El Podcast de Nico Orellana](#)



[Presentación libro Piensa al Revés](#)
[Feria Internacional del libro Lima Perú](#)



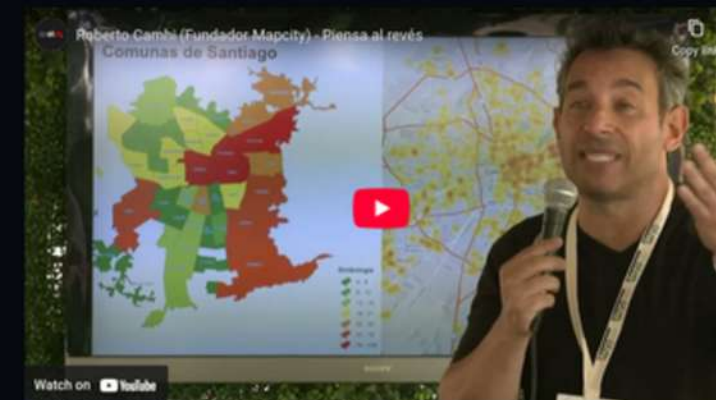
[Casi quiebra Mapcity?](#)
[@Luchitodelviento](#)



[Curso emprendimiento TopClass](#)



[@FrancoisPouzet](#)
[Canal Youtube Francois Pouzet](#)



[Charla Emprende tu mente 2021](#)

Selección Conferencias



▲ Training Day, Guatemala 2024



▲ Imagine - IE 2023 & 2024



▲ ETMDay 2022

Selección Conferencias



▲ CIU Equifax, Mexico 2019



▲ Emprende Tu Mente, 2019



▲ SPARK, Costa Rica, 2019

Selección Conferencias



▲ Singularity University Panel, Summit 2025



▲ UTEC, U. de ingeniería y Tecnología, Lima Perú, 2025¹²

Charlas y paneles empresas



▲ Paris, Majadas de Pirque, 2024



▲ SURA Seguros, 2024



▲ UC, Charla MBA Internacional, 2024

Charlas y paneles empresas



▲ Microsoft Chile, encuentro líderes Latam 2022



▲ Centro Alta Dirección, panel FEN U.Chile. 2024

Charlas y paneles empresas



▲ Cámara Chilena de la Construcción, 2023



▲ Walmart, encuentro WIRED, 2023



▲ China, encuentro de empresarios en Yiwu, 2025

Conecta conmigo



robertocamhi



@rcamhi



robertocamhi.com



+569 93320155



rcamhi@gmail.com